

# Rebooteille

## CHARGÉ.E DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL CDD 1 AN

### **Rebooteille, c'est le retour de la consigne des emballages en verre.**

Afin de limiter les dépenses énergétiques, les émissions de GES et la production de déchets de nos sociétés, il est primordial de sortir du tout jetable et de limiter le gaspillage, en privilégiant le réemploi plutôt que le recyclage.

Pour cela, il faut recréer les circuits adéquats. C'est avant tout une ingénierie organisationnelle et logistique permettant de faire revenir intactes et de massifier les bouteilles en verre, éparpillées entre la multitude des canaux de distribution et des consommateurs.

Le métier de Rebooteille est donc d'organiser et coordonner toutes les activités permettant la concrétisation et le bon fonctionnement du circuit de réemploi des bouteilles. Cela consiste concrètement à :

- accompagner les producteurs de boissons dans l'adaptation de leurs bouteilles et leurs étiquettes au réemploi
- mobiliser les commerces alimentaires pour en faire des lieux de collecte des bouteilles
- organiser les tournées de collecte, puis le tri et la massification de ces bouteilles
- les laver et les reconditionner pour les remettre à disposition des producteurs partenaires
- sensibiliser le grand public pour généraliser le geste de rapporter ses bouteilles

Rebooteille, c'est aussi une Société Coopérative d'intérêt collectif qui souhaite intégrer les bénéficiaires, et soutiens de la filière, aux décisions stratégiques de son évolution.

Initié en 2018, Rebooteille est entré en activité en mars 2020. Aujourd'hui, c'est déjà un réseau de près de 50 magasins points de collecte et de 20 producteurs partenaires qui s'agrandit régulièrement, et va se développer activement sur le Rhône, la Loire et l'Ain en 2021.

## Missions

Au sein d'une équipe de quatre associés, vous aurez en charge le développement commercial de l'activité :

### Prospection commerciale

- Développer l'activité et prospecter de nouveaux clients parmi les producteurs de boissons et distributeurs du territoire Ain, Rhône et Loire.
- Identifier des cibles de prospection, rechercher des opportunités de développement, de nouveaux marchés (vin, industriels boissons...)
- Implanter Rebooteille en Grandes et Moyennes Surfaces
- Entretien de la relation client – fidéliser. Cette relation pourra aussi consister à présenter le modèle coopératif de Rebooteille et les inciter à devenir sociétaire.

### Projets Transverses

- Homogénéiser les Cahiers des charges producteurs et distributeurs entre projets
- Développer la structuration entre les opérateurs de consigne des autres territoires
- Être référent national des projets de consigne pour les producteurs et distributeurs locaux et multi-territoires

### Participation à la vie de la structure

- Effectuer des tournées de collecte de bouteilles en magasins
- Participer aux activités de tri et au lavage des bouteilles
- Contribuer à l'amélioration organisationnelle et la vie de bureau

## Profil recherché

### Savoir-faire

- Bonne maîtrise des techniques de démarchage et de développement commercial auprès d'entreprises
- Vous êtes capable d'analyser et résoudre des problèmes variés, souvent dans l'urgence. Vous êtes réactif.ve et force d'anticipation pour pouvoir respecter les délais.
- Une connaissance du milieu des producteurs de boissons serait un plus
- Vous êtes agile avec les outils de bureautique / collaboratifs, et vous disposez de bonnes compétences rédactionnelles.

Votre polyvalence et votre adaptabilité vous permettent de gérer des projets transversaux, en équipe, et d'accompagner le changement d'échelle et la structuration d'une filière naissante.

### Savoir-être

- Vous avez un bon relationnel, êtes proche du client, polyvalent, ouvert d'esprit et persévérant.
- Sensibilité à l'environnement, la réduction des déchets, les circuits courts.
- Forte autonomie et bonne capacité d'adaptation

Vous avez un état d'esprit entrepreneurial. Vous souhaitez vous impliquer à long terme et pourriez aspirer à devenir associé.e.

## Conditions

- CDD - 1 an, évolutif vers CDI
- Salaire 2000 euros brut mensuel sur une base temps plein (35h)
- Démarrage : Octobre 2021
- Lieux de travail : bureau Lyon 9ème, local de stockage Rillieux-la-Pape (télétravail possible en partie)

## Contact

→ Envoyer CV et lettre de motivation à [contact@rebooteille.fr](mailto:contact@rebooteille.fr)